

## VID ASIA PACIFIC INFRASTRUCTURE EQUITY FONDS – STEHT WOFÜR?

### WAS ER IST

Ein Aktienfonds, der mit einem Blend-Ansatz in Infrastrukturbetreiber, Dienstleister und Innovatoren investiert. Ziel ist Kapitalzuwachs.

### WAS ER NICHT IST

Ein Go-Everywhere-Fonds, der beispielsweise auch in Konsumgüterhersteller investiert.

### WAS ER TUT

Er investiert über die gesamte Marktkapitalisierungsbreite in der Region Asien-Pazifik. Der Schwerpunkt liegt auf Mid- und Large-Cap-Unternehmen.

### WAS ER NICHT TUT

Kein Market-Timing, keine Derivate, keine Anleihen, kein Währungs-Hedging.

### FÜR WEN ER IST

Für Investoren als Basisinvestment, die das Wachstumspotenzial der Region ausschöpfen wollen, aber Kapitalstabilität schätzen

### FÜR WEN ER NICHT IST

Kurzfristige und momentum-orientierte Anleger sowie Tech-Investoren.

### CHANGEN

- Investition in ertrags- und wachstumsorientierte Aktien
- Diversifizierung über Asien und den pazifischen Raum
- Konjunkturunabhängig
- Diversifizierung über Neu- und Altinfrastruktur
- Langfristiger Anlagehorizont

## PORTFOLIO-ADVISOR UND FONDS-INITIATOR

Christof Schmidbauer hat Erfahrung mit Aktienmandaten seit 1992. Über die Stationen Hornblower Fischer, Berlin&Co., Rothschild Private Merchant Bank und der Vermögensverwaltung von der Heydt & Co. AG etablierte er ein Netzwerk auch im asiatisch/pazifischen Raum. Er verantwortet seit der Auflegung 2021 das Portfolio des VID Asia Pacific Funds.

Christof Schmidbauer  
(apano GmbH)

Fondsinitiator ist die VIDpartner GmbH mit dem Gründer und geschäftsführendem Gesellschafter Rainer Fritzsche. Er verfügt über knapp 30 Jahre Erfahrung in der Initiierung von Long-Only- und Alternativen Investment-Publikumfonds.

Rainer Fritzsche  
(VIDpartner GmbH)

### FAKTEN IM ÜBERBLICK

Fondsname	VID Asia Pacific Infrastructure Equity Fund
WKN-/ISIN-Code	Class R: A2QK45 / DE000A2QK456 Class I: A2QK46 / DE000A2QK464 Class SI: A2QK47 / DE000A2QK472
Fondsinitiator	VIDpartner GmbH
Portfolioadvisor	Christof Schmidbauer (apano GmbH)
Kapitalverwaltungs-gesellschaft	Hansainvest GmbH
Risiko- und Ertragsprofil	4 von 7
Auflegungsdatum	01.03.2021
Mindestanlagebetrag	100 EUR (R) / 50.000 EUR (I) / 1.000.000 EUR (SI)
Ertragsverwendung	Thesaurierend
Währung	EUR
Liquidität	Börsentäglich
Verwahrstelle	UBS Europe SE
Agio	Max. 5% (A) / I & SI: 0%
Verwaltungsgebühr	Class R: 1.8% / Class I: 1.2%/Class SI: 0.9%

### RISIKEN

- Schwankungen des Preises der Anteilswerte
- Liquiditätsrisiken
- Marktrisiken wie Wertveränderungsrisiken der Vermögensgegenstände und Währungsschwankungen
- Unternehmensinsolvenzen
- Operationelle und sonstige Risiken des Fonds

Die Wertentwicklung in der Vergangenheit lässt keine zuverlässigen Rückschlüsse auf die zukünftige Wertentwicklung zu. Alleinige Grundlage für den Anteilerwerb sind die Verkaufsunterlagen zu diesem Fonds (die Wesentlichen Anlegerinformationen, der aktuelle Verkaufsprospekt, der aktuelle Jahresbericht und – falls dieser älter als acht Monate ist – der aktuelle Halbjahresbericht). Verkaufsunterlagen zu dem Fonds sind kostenlos in deutscher Sprache erhältlich bei: Hansainvest GmbH, Kapstadtring 8, 22297 Hamburg, Telefon: 040 300 570, [www.hansainvest.de](http://www.hansainvest.de) sowie bei VIDpartner GmbH: [www.ovid-partner.de](http://www.ovid-partner.de).  
**Redaktionsschluss dieses Dokuments: März 2024.**



## INFRASTRUKTUR AKTIEN | ASIEN-PAZIFIK

Werbemittelung: Eine Veröffentlichung der VIDpartner GmbH

# INVESTIEREN IN INNOVATION, WACHSTUM UND ZUKUNFTSTECHNOLOGIEN

## VID ASIA PACIFIC INFRASTRUCTURE EQUITY FUND



VIDpartner GmbH • Heiliger Weg 8–10 • 44135 Dortmund - Germany  
phone: 0231-13887-350 • Fax: 0231-13887-370  
[www.ovid-partner.de](http://www.ovid-partner.de) • [info@ovid-partner.de](mailto:info@ovid-partner.de)

## WARUM IN INFRASTRUKTUR INVESTIEREN?

Infrastruktur bildet das Rückgrat der Volkswirtschaften rund um den Globus. Und der asiatisch-pazifische Raum birgt Wachstumschancen in politischer, wirtschaftlicher und wissenschaftlicher Hinsicht wie keine andere Region auf der Welt. Mit dem OVID Asia Pacific Infrastructure Equity Fund kombinieren Sie die Chancen beider Komponenten – der Investition in Infrastruktur auf der einen und der Innovations- und Wachstumskraft des asiatisch-pazifischen Raums auf der anderen Seite.

## WAS IST INFRASTRUKTUR?



## WARUM ASIEN-PAZIFIK?

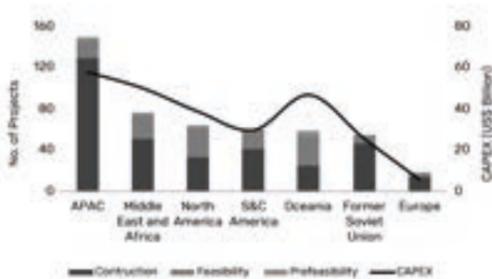
- Asien-Pazifik-Raum ist die Schlüsselregion für künftiges globales Wachstum
- Die Länder stehen für 30 % der Weltbevölkerung, 20 % des weltweiten BIP und 18 % des Welthandels
- Wichtige Wachstumsregionen der Zukunft
- Es verlaufen zentrale Welthandelsrouten durch ihre Gewässer

Quelle: <https://www.bertelsmann-stiftung.de/de/unsere-projekte/strategien-fuer-die-eu-nachbarschaft/projektnachrichten/asien-pazifik-bewaehrungsprobe-fuer-eine-geopolitische-eu-handelsstrategie>

## ROHSTOFFE + INNOVATION = WACHSTUM

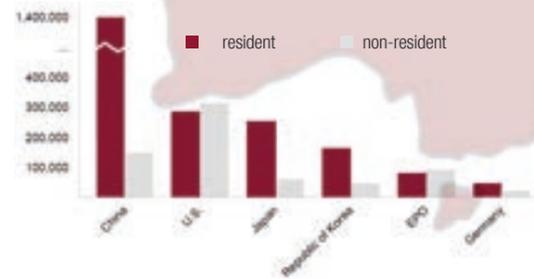
### Rohstoffreichtum

Investitionsvolumen und Anzahl neuer Rohstoffförder-Projekte 2018 bis 2020 nach Regionen



### Innovation

China erhielt 46,4% aller weltweit eingereichten Patentanmeldungen



### Wachstum

Kennziffern Asien-Pazifik-Region



Quelle: J.P. Morgan 2019; World Intellectual Property Indicators 2019; Mining Intelligence Center 2020

## DIE INVESTMENTSTRATEGIE

- Investmentstil: All-Cap-Aktien in der Region Asien-Pazifik
- Fokus auf Unternehmen entlang der gesamten Infrastruktur-Wertschöpfungskette
- Aktienausswahl: auf fundamentale Analyse („bottom up“) basierendes Stock-Picking-Modell
- Portfoliokonstruktion: bis zu 60-70 Titeln
- Ziel: Vermögenswachstum von 5-7 % p.a. über mittelfristigen Zeitraum
- Keine Ausschüttung
- Tägliche Liquidität
- Keine Währungsabsicherung
- Ziel: Volatilität unter 14% p.a.

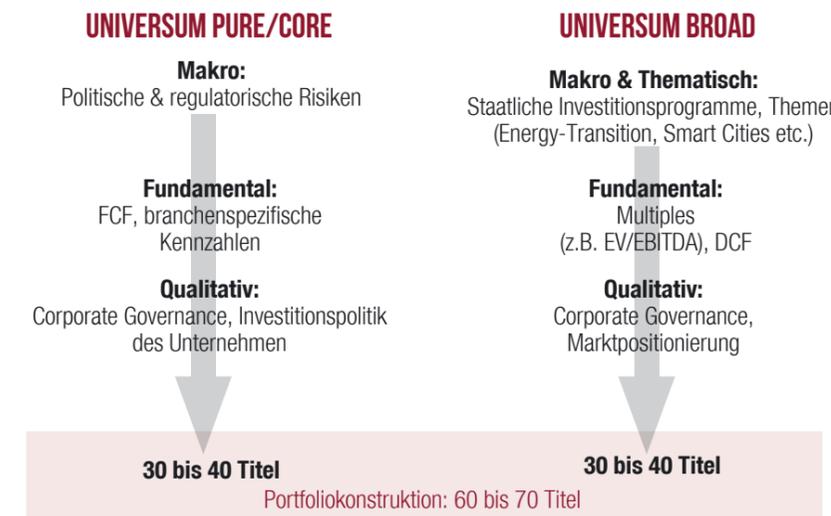


## FOKUS AUF UNTERNEHMEN ENTLANG DER GESAMTEN INFRASTRUKTUR-WERTSCHÖPFUNGSKETTE



## DER INVESTMENTPROZESS:

### Unterschiedliche Kategorien = unterschiedliche Ansätze



## Definition:

### PURE

Unternehmen der Kategorie Pure besitzen oder betreiben in der Regel materielle Wirtschaftsgüter, die grundlegende Infrastrukturmerkmale aufweisen (hohe Eintrittsbarrieren, unelastische Nachfrageprofile).  
Energiespeicherung, -transport, -verteilung; Mautstraßen; Flug- und Seehäfen; Kommunikation; Wasser

### CORE

Unternehmen der Kategorie Core haben lose infrastrukturelle Nebengeschäfte, niedrigere Margen, sind nicht kapitalintensiv und/oder keine Cashflows aus Verträgen mit langer Laufzeit.  
Infrastruktur-Dienstleistungen; Versorgungsunternehmen; Eisenbahn

### BROAD

Zu Unternehmen der Kategorie Broad gehören infrastrukturbezogene Unternehmen, wie z. B. Bauunternehmen, Kommunikationsanbieter.  
Engineering & Construction; Holzwirtschaft; Energieerzeugung; Seefahrt